

Seit unserer Gründung im Jahr 2020 haben wir uns darauf spezialisiert, durch den Einsatz modernster Technologien und umfassender Fachkenntnisse die Effizienz und Nachhaltigkeit von Bauprojekten zu maximieren. Unsere Kernkompetenz liegt in der Nutzung von Building Information Modeling (BIM), um maßgeschneiderte Lösungen zu bieten, die Qualität und Wirtschaftlichkeit vereinen.

Nun suchen wir Dich als Sales & Business Development Associate (m/w/d) in Vollzeit

Deine Aufgaben

Vertrieb & Lead-Generierung

- Unterstützung beim Aufbau und der Umsetzung von Vertriebsmaßnahmen
- Recherche und Qualifizierung von Leads sowie Pflege des CRM
- Unterstützung bei der Vorbereitung von Angeboten und Präsentationen

Business Development

- Mitwirkung bei der Identifikation von Markt- und Wachstumspotenzialen
- Unterstützung beim Aufbau neuer Geschäftsbereiche und Services
- Analyse von Trends und Wettbewerbern im Bereich BIM & Digitalisierung

Kundenkommunikation

- Erstkontakt mit potenziellen Kunden (Digitalisierung, Laserscanning, BIM-Management)
- Unterstützung bei der Betreuung bestehender Kunden
- Teilnahme an Kundenterminen mit der Geschäftsführung oder Senior-Kollegen

Events & Ausschreibungen

- Unterstützung bei Messevorbereitung, Präsentationen und Eventorganisation
- Recherche und Bearbeitung von Ausschreibungen (öffentliche & private)
- Zuarbeit bei Kalkulationen und Angebotsstruktur

Dein Profil

Ausbildung / Hintergrund

- Abgeschlossenes Studium in BWL, Wirtschaftsingenieurwesen oder einem vergleichbaren Bereich
- Erste Berührungspunkte mit BIM, Digitalisierung oder Tech von Vorteil – aber kein Muss
- Interesse an modernen Methoden, Vertrieb und datengetriebenen Prozessen

Persönliche Fähigkeiten

- Kommunikativ, offen und neugierig
- Strukturierte, zuverlässige Arbeitsweise
- Freude daran, Neues zu lernen und Verantwortung zu übernehmen
- Gute Deutschkenntnisse (C1) und solide Englischkenntnisse

Warum wir?

Innovatives Umfeld

Wir arbeiten an digitalen Lösungen für Bauwirtschaft & Immobilien – mit Fokus auf BIM, Laserscanning, digitale Zwillinge und KI.

Weiterentwicklung

Wir investieren in deine Skills: Weiterbildungen, BIM-Grundlagen, Tools, KI-gestützte Prozesse.

Flexibilität & Remote

Du kannst bis zu 100% remote arbeiten. Wir kombinieren Freiheit mit klaren Ergebnissen.

Teamkultur

Leidenschaft für Digitalisierung, flache Hierarchien und ein ehrliches, kollegiales Miteinander.

Wir freuen uns auf Dich!

Schick uns einfach kurz deinen Lebenslauf oder LinkedIn-Profil an Kai Weist
weist@bimmanagement.de